

Commercial sédentaire & chargé des partenariats scientifiques (secteur dentaire)

Entreprise innovante depuis 20 ans

Depuis 20 ans, notre entreprise accompagne les professionnels de la chirurgie dentaire avec des solutions innovantes et reconnues. À l'occasion de cet anniversaire, nous poursuivons notre développement et recherchons notre ADV et chargé des partenariats scientifiques, au cœur de la relation avec nos clients dentistes pratiquant l'implantologie et la parodontologie.

PME à taille humaine, nous cultivons une relation de proximité avec nos clients en vente directe et une forte cohésion interne. Notre équipe partage une passion commune : accompagner les praticiens avec exigence et qualité.

Des missions concrètes et variées :

Commerciale (60 % du temps) :

1. Réception et traitement des commandes par téléphone / mails
2. Conseil et expertise sur nos solutions
3. Suivre les prospects pour lesquels des actions ont été engagées
4. Mise en forme et suivi des devis
5. Analyse commerciale des clients

Partenariats scientifiques / Formations / Workshops (30 % du temps) :

1. Gestion du planning de partenariats scientifiques et Formations
2. Répondre aux besoins lors de workshops
3. Promotion de la marque Néohm sur des Congrès et lors de Formations scientifiques en France
4. Pilotage du suivi des congrès

Animation de la marque sur les réseaux sociaux (5 % du temps) :

1. Création d'une dynamique de communication digitale de l'entreprise
2. Intégration des événements scientifiques
3. Animation des réseaux sociaux (contenus, actualités, événements)
4. Contribution à la visibilité de la marque par la publication de contenus

Divers (5 % du temps) :

1. Soutenir l'organisation logistique avec certains de nos fournisseurs
2. Participer à terme à la réflexion stratégique de l'entreprise

Vous êtes à l'aise au téléphone, avez le sens du service et aimez le contact client. Organisé(e) et polyvalent(e), vous appréciez les environnements dynamiques où aucune journée ne se ressemble.

Une sensibilité au secteur médical ou dentaire est un plus, mais votre motivation et votre capacité à apprendre feront la différence.

Si vous êtes doté(e) d'une réelle organisation, d'une rigueur dans votre travail couplée par le sens de l'engagement, vous serez alors en phase avec les prérequis de notre société.

Autonome dans vos missions, avec une appétence pour les réseaux sociaux vous pourrez alors contribuer de manière transverse et gagnante à notre développement.

Résidence sur Paris souhaitée.

Vous souhaitez candidater pour ce poste, envoyez-nous votre CV à cedricvigo@neohm.fr